

Étapes du transfert de propriété dans un processus d'achat d'entreprise

1. Réflexion personnelle

Êtes-vous prêt ? Valider :

- ses compétences
- son engagement, intérêts
- sa capacité financière
- le type d'entreprise visé, secteur, domaine...

2. Cibler son entreprise

(si ce n'est déjà fait)

Source :

- Internet :
acquisition.biz
quebeccommerce.com
carrefour-capital.com
- Réseautage : parents, amis
- Publications
- Intermédiaires : conseillers d'affaires, courtiers, CLD...

3. Prendre contact avec le(s) propriétaire(s)

Valider si l'entrepreneur est vraiment prêt à vendre

4. Analyse préliminaire

- S'informer sur le marché et l'industrie
- Obtenir les ÉF du comptable des 3 à 5 dernières années
- Analyser : rentabilité, perspectives de croissance et situation financière de l'entreprise
- Questions sur les motivations du dirigeant, sur sa situation personnelle, sur sa vision de l'entreprise, du marché et de l'industrie
- Questions sur les relations diverses avec les acteurs, et les litiges passés ou à venir

5. Validation du choix de l'entreprise

6. Offre d'achat / Lettre d'intention

- Fourchette de prix de vente
- Modalité de paiement du prix de vente
- Conditions et dates importantes pour concrétiser la transaction
- Étapes de la vérification diligente
- Échéancier des négociations
- Engagement de confidentialité
- Engagement de non-négociation avec autres acquéreurs pour le vendeur

7. Vérification diligente

S'assurer que le prix représente la valeur de l'entreprise

8. Rédaction du plan de reprise

9. Recherche de financement

10. Contrat d'achat

Obtenir l'ensemble des documents requis pour compléter la transaction

11. Obtention du financement

12. Paiement du prix de vente & transfert de la propriété de l'entreprise

13. Convention entre actionnaires (S'il y a lieu)

Transfert de direction : se fait graduellement selon l'entreprise. Le vendeur doit transmettre les connaissances et informations pour faciliter la continuité de l'entreprise. Il doit laisser à la relève la possibilité d'exercer son leadership.

Tout au long de votre processus, vous aurez à votre disposition des conseillers, coachs et mentors qui pourront répondre à vos questions en plus de vous aider à régler les problématiques que vous rencontrerez.